



Dla naszego Klienta, światowego lidera w dziedzinie szeroko pojętej ochrony zdrowia, zajmującego się wytwarzaniem produktów farmaceutycznych i medycznych, poszukujemy obecnie osoby do sektora artykułów służących do korekcji i ochrony wzroku na stanowisko:

PROFESSIONAL SERVICES

nr ref. (PS)

Lokalizacja: cały kraj

Obowiązki:

- Regularne wizyty i utrzymywanie pozytywnych relacji z klientami, ze szczególnym uwzględnieniem osób i instytucji opiniotwórczych;
- Ścisła współpraca z Przedstawicielami Regionalnymi przy rozwiązywaniu problemów technicznych, ich wsparcie biznesowe i merytoryczne;
- Aktywne i zaangażowane podejście do problemów technicznych klientów;
- Przeprowadzanie szkoleń dla klientów w zakresie wiedzy technicznej;
- Współpraca z Działem Handlowym oraz Działem Marketingu w zakresie aktualizacji statusu bieżących projektów, ustalania priorytetów oraz oceny przygotowywanych projektów;
- Szkolenie Przedstawicieli Regionalnych oraz pracowników innych działów w zakresie nowych produktów wprowadzanych na rynek oraz osiągnięć przemysłu w korekcji i ochronie wzroku;
- Reprezentowanie firmy podczas wydarzeń branżowych, takich jak targi, sympozja, kongresy.

Wymagania:

- Wykształcenie magisterskie, specjalność/studia podyplomowe: **optometria**;
- **Min. 2 lata doświadczenia w pracy na stanowisku handlowym, najchętniej w zakładzie optycznym**;
- Znajomość zasad i procesu sprzedaży;
- Doskonałe zdolności komunikacyjne, umiejętność klarownego przekazywania wiedzy, przekonywania, łączenia działań promocyjnych i sprzedażowych oraz dostosowania działań do rodzaju klienta;
- Umiejętność przeprowadzania szkoleń i prezentacji dla dużych grup klientów;
- Doskonała organizacja pracy, terminowość, silna motywacja i zaangażowanie, umiejętność pracy w zespole;
- Dojrzałość emocjonalna, wysokie standardy etyczne i kultura osobista;
- **Gotowość do relokacji oraz częstych podróży**;
- Znajomość języka angielskiego na poziomie minimum dobrym.
- Znajomość pakietu MS Office
- Czynne prawo jazdy kat. B

CV w języku polskim wraz ze zdjęciem prosimy przesyłać bezpośrednio na adres:

filip.turowski@knap.biz.pl

W tytule wiadomości prosimy wpisać **nr referencyjny PS**. Gwarantujemy dyskrecję; Zastrzegamy sobie możliwość kontaktu jedynie z wybranymi osobami; Prosimy o zamieszczenie w CV następującej klauzuli: „Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych przez firmę Knap Consultants Sp. z o.o. w celach niezbędnych dla realizacji procesu rekrutacyjnego (zgodnie z ustawą z dnia 29.08.97 o ochronie danych osobowych Dz. U. Nr 133 poz. 883)”.