

Dla naszego Klienta, międzynarodowego koncernu medycznego, szcycącego się zgranym zespołem, wysokimi standardami pracy, etyką, poszukujemy obecnie Kandydatów zainteresowanych pracą na stanowisku:

Service Account Leader **(SALP3)**

Lokalizacja: Poznań

Obowiązki:

- Pozyskiwanie nowych Klientów oraz utrzymywanie istniejącego port folio Klientów;
- Tworzenie ofert oraz przygotowywanie wycen kontraktów (dot. pakietu serwisowego);
- Prowadzenie skutecznych negocjacji sprzedażowych;
- Utrzymywanie oraz rozwijanie wiedzy na temat własnych produktów oraz oferty konkurencji;
- Dbanie o satysfakcję Klienta oraz rozwój długoterminowych relacji;
- Opracowywanie strategii rozwoju współpracy dla Kluczowych Klientów;
- Współpraca z Działem Sprzedaży Sprzętu oraz Działem Marketingu.

Wymagania:

- 3 letnie doświadczenie zawodowe w obszarze sprzedaży; udokumentowane sukcesy sprzedażowe;
- Motywacja do pracy i nastawienie na osiągnięcie celów;
- Silna osobowość;
- Zdolność do budowania trwałych relacji biznesowych;
- Przedsiębiorczość i samodzielność;
- Dobra komunikatywna znajomość języka angielskiego;
- Wykształcenie min. licencjackie.

Koncern jest liderem rynkowym, dba o wysokie standardy pracy i rozwój swoich pracowników.

CV ze zdjęciem zainteresowanych kandydatów w języku polskim prosimy przesyłać bezpośrednio na adres:

patrycja.pieta@knap.biz.pl

W tytule wiadomości prosimy wpisać nr referencyjny (SALP3). Gwarantujemy dyskrecję; Zastrzegamy sobie

możliwość kontaktu jedynie z wybranymi osobami;

Prosimy o zamieszczenie w CV następującej klauzuli: